

Konfiguratorbasierte Anwendung zur Effizienzsteigerung von Prozessen in Verkauf und Engineering

INKAS Project Specification Tool Engineering to Order- Prozesse optimieren

Als einer der weltweit führenden Spezialisten auf dem Gebiet der Antriebs- und Steuerungstechnologie entwickelt die **Bosch Rexroth AG** maßgeschneiderte Lösungen zum Antreiben, Steuern und Bewegen.

Die Produkt-Gruppe Large Hydraulic Cylinder im niederländischen Boxtel produziert spezielle Hydraulikzylinder, die u.a. im Umfeld Offshore und Stahlwasserbau eingesetzt werden und dort sehr hohen Anforderungen entsprechen müssen. Der Konfigurations- / Entwicklungsprozess für diese Art von Einzelfertigungen ist umfangreich und äußerst zeitintensiv für die Mitarbeiter im Verkauf und Engineering.

Um den Prozess zu vereinfachen und abzukürzen, sollte eine online als Webapplikation verfügbare, konfiguratorbasierte Anwendung bereitgestellt werden.



it motive

Rexroth
Bosch Group

Motivation

Für diese Aufgabe wurde die **it-motive AG** mit ins Boot geholt, die bereits für diverse Produktkonfiguratoren innerhalb der **Bosch Rexroth AG** verantwortlich ist und über langjährige Erfahrungen in diesem Themenumfeld verfügt.

Ziel war die Installation eines Tools, welches die Projektarbeitszeit verkürzt, die Effektivität steigert und den Ablauf nachvollziehbar dokumentiert.



Durchsuchbare Projektübersicht

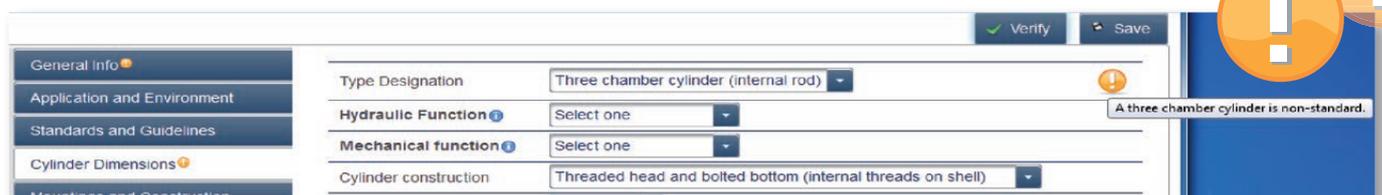
Roll-out

Charakteristisch für die Roll-Out-Phase war die enge Zusammenarbeit zwischen Bosch Rexroth und der it-motive AG. So konnte das **Project Specification Tool (INKAS PST)** unter Mitwirkung der Bosch Rexroth Mitarbeiter in Boxtel zeitnah auf seine Praxistauglichkeit getestet werden.

Die neue Konfigurationsplattform ist auf die spezifischen Belange des Geschäftsbereiches BoxP zugeschnitten. Das **INKAS PST** bietet dem User die Möglichkeit, an jeder beliebigen Stelle in die Konfiguration einzusteigen. Er wird nicht automatisch linear durch den Konfigurationsprozess geführt. Außerdem interagiert das Tool während der Konfiguration mit seinem Nutzer.

Das Tool liefert regelbasiert Rückmeldungen zu getätigten Auswahlen innerhalb der Konfiguration, die nicht im Standard liegen und gibt Hinweise auf eine genauere Prüfung der gewählten Merkmale. Einen Abbruch der Konfiguration erzwingt ein Warnhinweis jedoch nicht.

itm **INKAS**
Vertriebskonfigurator



Verifikations-Warnungen





Eine Besonderheit des Tools ist die intuitiv bedienbare Redaktionsoberfläche für das Regelwerk, das von den Mitarbeitern bei Bosch Rexroth jederzeit änder- und erweiterbar ist. So können die Regeln immer zeitnah angepasst werden. Derzeit existieren bereits hunderte Regeln zu über 300 Merkmalen.

Die durchgeführten Konfigurationen werden anschließend versioniert in einer Datenbank abgespeichert und als PDF-Dateien archiviert. Diese lückenlose Dokumentation führt nicht nur zu einer Effizienzsteigerung innerhalb eines Kundenprojektes, sondern liefert auch eine Basis für eine begründbare Kostenanpassung aufgrund von Anforderungsänderungen während eines Projektes.

itm INKAS Vertriebskonfigurator



Vorteile kompakt

- Beschleunigter Projektablauf
- Arbeitserleichterung für technischen Verkauf
- Lückenlose Dokumentation
- Auch für komplexe, hoch-variantenreiche Produkte geeignet
- Flexibler Konfigurationsprozess

Regelwerk über die intuitiv bedienbare Redaktionsoberfläche einfach erweiterbar

WHEN

1. In the module the field has the value

2. In the module the field has the value

THEN

1. In the module set the value of the field to

(show options...)

Revision	Date	Changes	Internal Report	External Report
AD	13.01.2014	test	Internal Spec	External Spec
AC	21.05.2013	Temperatures added and fluid connections updated.	Internal Spec	External Spec
AB	21.05.2013	No, new revision only to generate new PDU- because of update P'S1.	Internal Spec	External Spec
AA	06.05.2013	new	Internal Spec	External Spec

Lückenlose Dokumentation der Konfigurationen als versionierte PDF

Fazit

Das neu eingeführte **INKAS Project Specification Tool** optimiert den Engineering to Order-Prozess und wurde von Beginn an sehr gut von den Mitarbeitern im technischen Verkauf angenommen. Alle Beteiligten ziehen ein positives Fazit aus dieser konstruktiven und erfolgreichen Zusammenarbeit.

„Unsere Mitarbeiter aus dem technischen Verkauf sind sehr angetan“, so Wim den Engelsman. „Alle sind begeistert, dass der Konfigurationsprozess jetzt deutlich effektiver ist und sie sich verstärkt auf die Abstimmung mit dem Kunden konzentrieren können“.

That's it –
it motive

it-motive AG

Zum Walkmüller 6
47269 Duisburg

Telefon: +49 (0) 203 60878-0
Telefax: +49 (0) 203 60878-222

E-Mail: info@it-motive.de
www.it-motive.de

Ihr Ansprechpartner:
Gaby Urban

