



S/4HANA – Ihr Weg zur erfolgreichen Transition

S/4HANA für den Mittelstand

Die S/4HANA-Transition kann gerade durch die notwendigen Voranalysen und den daraus folgenden Arbeitspaketen den Investitionscharakter einer ERP-Neueinführung annehmen. Mittelständische Unternehmen tun sich mit dieser Investition schwer, da ein unmittelbarer Nutzen mit S/4HANA oftmals nicht feststellbar ist. Sehr wohl ist dem Mittelstand aber bekannt, dass mit S/4HANA eine Technologiegrundlage zur zukünftigen Digitalisierung der Geschäftsprozesse gelegt wird. Die it-motive AG bietet aus diesem Grund mittelständischen Unternehmen ein schnelles und sicheres Transition-Verfahren an. Diese fokussierte und kostenoptimierte Strategie basiert auf dem Brownfield-Ansatz. Dabei stehen die Aufgaben im Vordergrund, die ausgeführt werden müssen oder einen großen Nutzen haben. Nach der Umstellung kann das Unternehmen dann entscheiden, welche Innovationen auf Basis der S/4HANA-Neuerungen in kleinen Schritten weiterhin eingeführt und genutzt werden sollen.

Im Mittelstand sind die Geschäftsprozesse nicht viel einfacher als in großen Konzernen, jedoch sind in der Regel weniger Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in das Projekt involviert. Kurze Entscheidungswege sind möglich, sodass wir zu einem schlanken Ansatz für die S/4HANA-Transition kommen. Diesen Ansatz bieten wir zum Festpreis an.

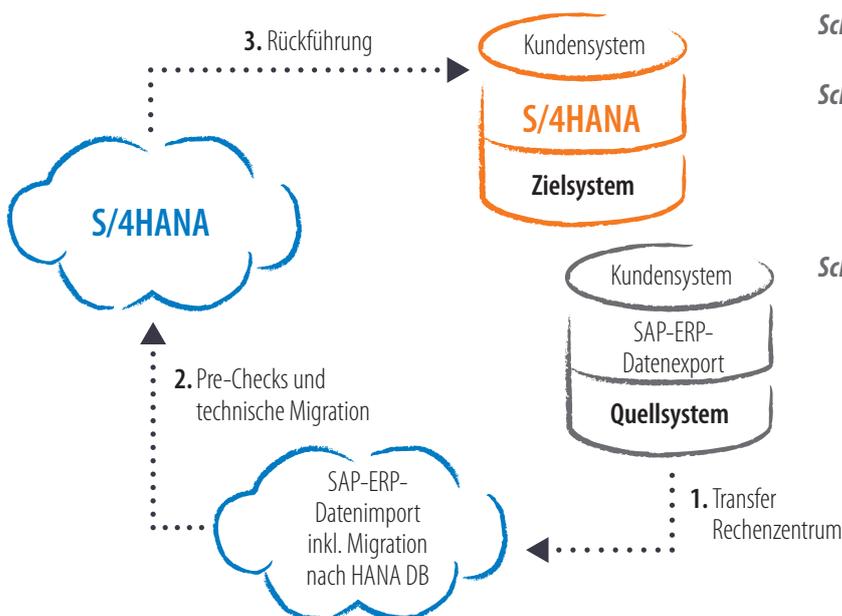
Bei der Konvertierung Ihres SAP-Systems werden die notwendigen Umstellungsarbeiten, wie z. B. die Umstellung auf den SAP-Geschäftspartner, gleich mit durchgeführt.

Danach sind die restlichen, noch erforderlichen oder zu empfehlenden Arbeitspakete zur vollständigen S/4HANA-Transition in ihrem Umfang bekannt und können auf dem S/4HANA-Kundensystem umgesetzt werden. Das S/4HANA-System kann abschließend wieder in das Rechenzentrum des Kunden überführt und dort für den produktiven Einsatz vorbereitet werden.

Der große Vorteil dieses Ansatzes ist es, dass keine aufwendigen Voranalysen in Workshops durchgeführt werden. Vielmehr wird mit den technischen Prüfroutinen der SAP AG geprüft und gleichzeitig technisch nach S/4HANA umgesetzt.

Lassen Sie uns in einem persönlichen Gespräch feststellen, welcher Ansatz für Ihr Unternehmen geeignet ist.

S/4HANA-Ansatz für den Mittelstand



Schritt 1: Das Quellsystem (ECC) des Kunden wird in ein gesichertes Rechenzentrum übertragen.

Schritt 2: In unserem Rechenzentrum erfolgt die technische Transformation des Kundensystems auf eine S/4HANA-Plattform. Nach der technischen Transformation ist dokumentiert, welche Schritte zu einem finalen Produktivsystem noch vollzogen werden müssen.

Schritt 3: Das technisch auf die S/4HANA-Plattform umgestellte Kundensystem wird in die Zielinfrastruktur des Kunden übertragen und steht dann für Test- und Anpassungsaktivitäten zur Verfügung oder kann vom Kunden über einen Zugang weiter genutzt werden.